



DYNAMIC DISCOUNTING

WER FRÜHER ZAHLT, SPART MEHR!

Ihre Bedürfnisse – unsere Lösungen

Treasury

- Verbessern Sie Ihre Net-Working Capital Position
- Investieren Sie Ihren Cashflow
- Schnelle, nahtlose und kostengünstige Integration

Procurement

- Verlängern Sie Zahlungsziele mit Ihren Lieferanten
- Stärken Sie Ihre Lieferantenbeziehungen
- (Nachhaltigkeits-) Tiering

Lieferanten

- Einfach zu bedienen
- Zusätzliche banken-unabhängige Liquiditätsquelle
- Stabilere Geschäftsbeziehung

Working Capital Management – Einfach, sicher und nachhaltig

Traxpay ist DIE europäische digitale Multi-Banking-Full-Service-Plattform für Working Capital Management und Supply Chain Finance.



Optimierung

- Verwalten Sie Ihr Working Capital und optimieren Sie den Einsatz Ihrer eigene Liquidität
- Finanzlösungen, die auf die **Bedürfnisse der Lieferanten** ausgerichtet sind. Effizientes Lieferantenmanagement und Corporate Social Responsibility
- Profitieren Sie von unserer Onboarding-Erfahrung



Digitalisierung

- Automatisierung von Geschäftsprozessen durch **intelligente ERP-Integration** mit marktüblichen ERP-Systemen
- **Signifikante Reduzierung der Prozesskosten**



Innovation

- Cloud-basierte Plattform mit **innovativen Technologien** wie Blockchain & AI
- **Nachhaltigkeit:** Anreize statt Sanktionen. Wir arbeiten mit führenden Partnern wie **EcoVadis** zusammen

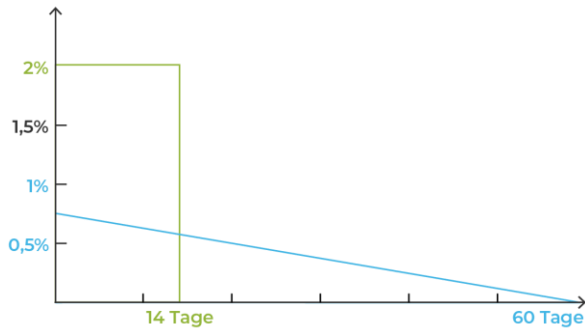


Transparenz

- **Transparenz** zwischen Käufer und Lieferant. Die Frühzahlungsalternative ist sowohl für Sie, als auch für Ihre Lieferanten effizient
- 24/7 **Sichtbarkeit ohne Kosten für Lieferanten**, um eine effizientere Cashflow-Planung zu ermöglichen
- Traxpay verfügt über eine vollständig erfolgsabhängige Gebührenstruktur

Dynamic Discounting – das flexible Skonto

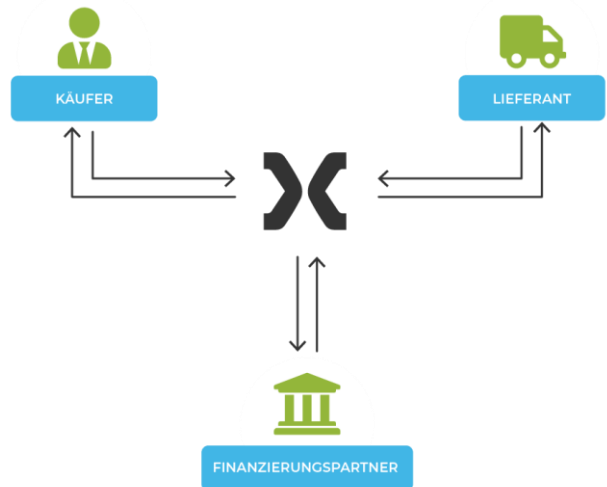
Skonto an jedem Tag möglich zu günstigen Konditionen.



Dynamic Discounting ist „intelligentes“ Skonto: Sie zahlen die Rechnung so früh, wie Ihre Lieferanten es wünschen – und sparen damit direkt Geld. Das heißt, Ihre überschüssige Liquidität wird attraktiv verzinst, und überdurchschnittliche Renditen sind möglich. Ihre Lieferkette stärken Sie gleich mit, denn Ihre Lieferanten verkürzen ihre Forderungslaufzeiten („DSO“) und sind somit besser finanziert. Und das Beste: Mit Traxpay ist die Umsetzung ganz einfach. Gerne besprechen wir, wie auch Sie die Vorteile des Dynamic Discounting nutzen können – kontaktieren Sie uns.

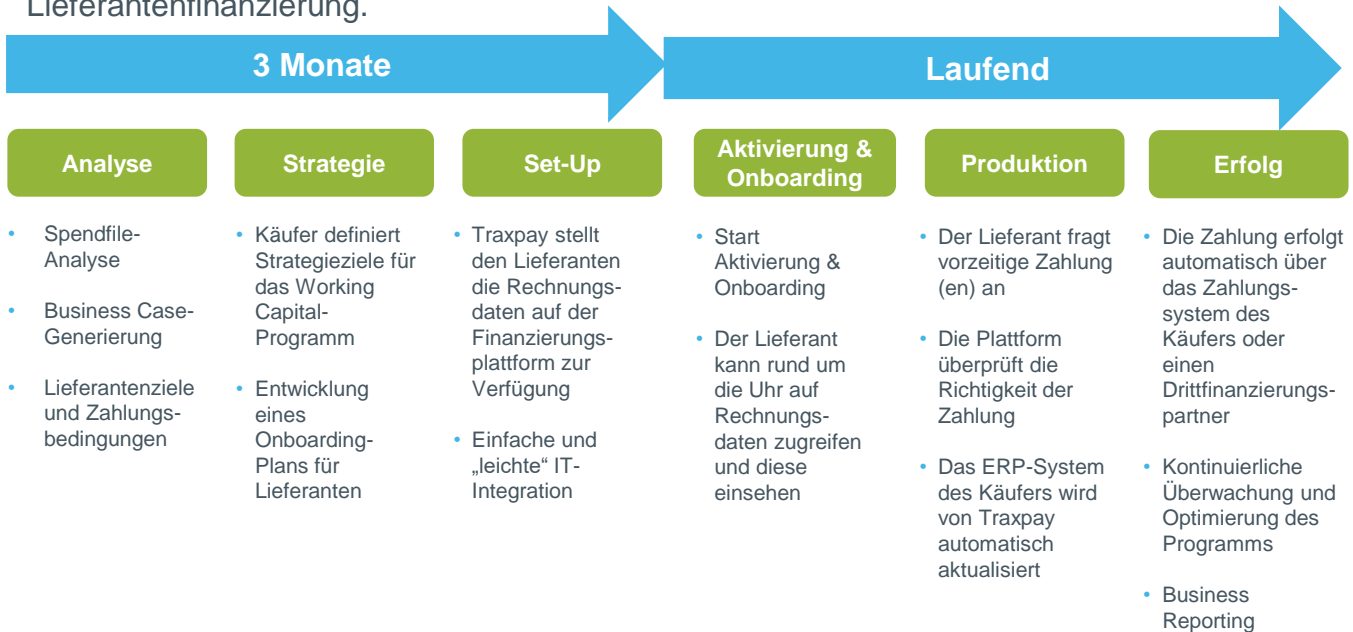
Plattformfunktionalität leicht gemacht

Unsere Traxpay Finanzierungsplattform bietet Ihnen alle gängigen Finanzierungsformen, zwischen denen Sie nahtlos wechseln oder die Sie auch parallel betreiben können – ganz nach Ihrem Bedarf. Egal für welches Programm Sie sich entscheiden, ob Sie durch Eigenmittel oder durch ausgewählte Finanzierungspartner finanzieren, unsere Plattform funktioniert für Sie immer gleich.



Schritt für Schritt zum Erfolg

Sie selbst legen die Parameter für Ihr individuelles Programm fest. Durch unsere einfach zu integrierende Plattform und in sechs klaren Schritten geht es zur erfolgreichen Lieferantenfinanzierung.



WIN-WIN Situation für alle Teilnehmer

Ihr Unternehmen

- Überdurchschnittliche, risikofreie Rendite aus eigener Liquidität
- Parallel dazu Vermeidung von negativen Zinsen / Verwahrentgelten
- Stärkung der Lieferantenbeziehungen durch Bereitstellung eigener, flexibler Liquidität
- Deutliche Reduzierung der Lieferantenanfragen

Lieferanten

- Kontinuierlicher Zugang zu Liquidität zu sehr attraktiven Zinssätzen in einem digitalen 24/7-Full-Service-Modell zur flexiblen Verwaltung von Cashflows
- Einfacher und schneller Liquiditätszugang bei unvorhergesehenen Ereignissen
- Verbesserung des Working Capital

Nachhaltigkeit

Nachhaltigkeitskriterien werden immer wichtiger. Ihr eigener ESG-Score und andere Nachhaltigkeitsbewertungen hängen weitgehend von der Nachhaltigkeit Ihrer Lieferkette ab. Mit Traxpay haben Sie die Möglichkeit, Lieferanten, die besonders nachhaltig sind, besondere Konditionen zu gewähren. Mit unserem Sustainable Supply Chain Finance Programm und unserem Netzwerk bieten wir Unternehmen die Rahmenbedingungen, um Anreize für das nachhaltige Engagement ihrer Lieferanten zu schaffen.



Die nächsten Schritte zur erfolgreiche Kooperation

Abstimmung mit Ihrem Unternehmen

Unterschreiben des NDA

- Analyse Spend-Daten
- Zielgruppendefinition
- Ermittlung der KPIs

Jetzt Kontakt aufnehmen!

Sven Weissmann

CSO

Sven.weissmann@traxpay.com

+49 (0)172 8389865

Mehr Informationen unter:

www.traxpay.com

Disclaimer

Traxpay hat die Informationen in diesem Factsheet mit größter Sorgfalt zusammengestellt. Wir können jedoch nicht die Richtigkeit und Vollständigkeit des Inhalts garantieren. Status: 2020