

Wir stellen vor: **Digitale Garantien**



Mit den Supply-Chain-Finance-Instrumenten Dynamic Discounting und Reverse Factoring können Sie sich längere Zahlungsziele sichern und gleichzeitig Ihren Lieferanten frühzeitig Liquidität zur Verfügung stellen. Das verschafft Ihnen und Ihrem Lieferanten finanziellen Spielraum und stärkt die Geschäftsbeziehung nachhaltig.

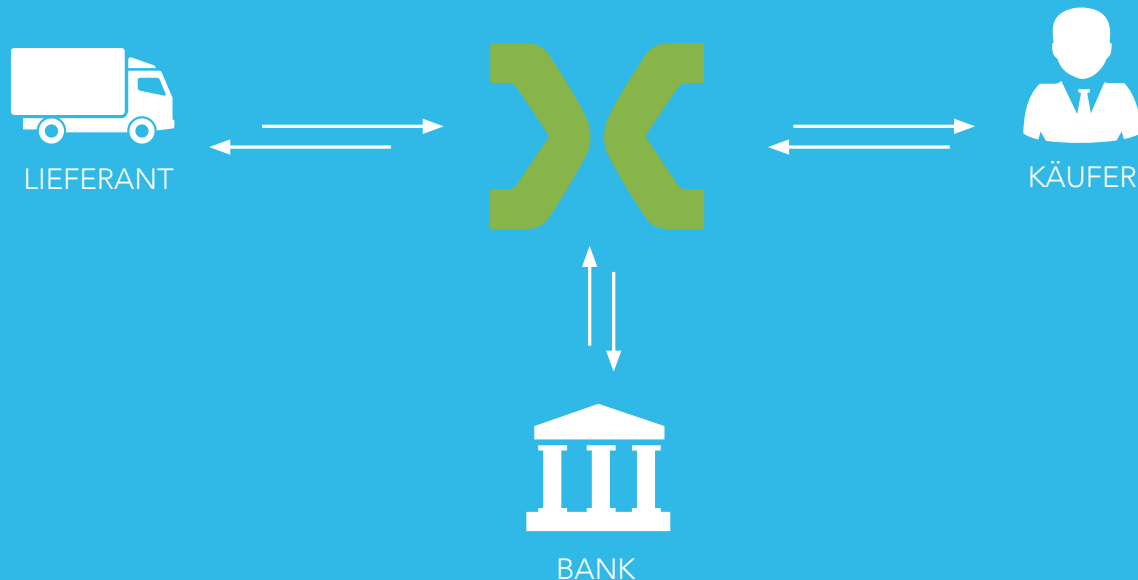
Gleichzeitig wollen Ihre Lieferanten Zahlungsrisiken reduzieren und sichern ihre Forderungen daher häufig mit Kreditversicherungen ab. Diese Warenkreditversicherungen sind teuer oder nur in beschränktem Umfang verfügbar. Mit der Digitalen Garantie bietet Traxpay Ihnen die Möglichkeit, Ihren Lieferanten zusätzlich eine maßgeschneiderte, sichere und kostengünstige Alternative anzubieten. Damit bestimmen Lieferanten nach ihren tatsächlichen Bedürfnissen selbst den Zeitpunkt, die Laufzeit und die Höhe der Zahlungssicherung im Rahmen des von Ihnen initiierten Dynamic Discounting- oder Reverse Factoring-Programmes.

Das Beste dabei ist: Die Lieferanten können von Ihrer guten Bonität profitieren und Sie steuern aktiv und bedarfsgerecht die Absicherung Ihres Zahlungsrisikos. Und zwar so, wie Sie es von Traxpay gewohnt sind: **innovativ, einfach** und **sicher**.

Vorteile für Ihr Unternehmen

- › Stärkung der Lieferantenbeziehung
- › Bedarfsgerechte Zahlungssicherung durch Nutzung Ihrer Bonität
- › Alternative zur Warenkreditversicherung für Ihre Lieferanten zu von Ihnen bestimmten Konditionen (Laufzeit, Höhe und Kosten)
- › Angeforderter, garantierter Betrag wird auf erste Anforderung ohne Abzüge ausbezahlt
- › Volle Kosten- und Verfügbarkeitskontrolle
- › Effiziente, digitale und automatische Prozessabwicklung sowie Rechnungsstellung für Garantie-Provision
- › Möglichkeit, durch Garantie-Provision zusätzlich Erträge zu generieren
- › Erweiterung des „Share of Wallet“ Ihrer Bankpartner

Wie funktionieren digitale Garantien?



In 7 Schritten zum Erfolg

1. Sie stellen Ihrem Lieferanten einen Garantierahmen auf Traxpay zur Verfügung
 2. Lieferant beantragt Ausstellung der Garantie in Höhe des benötigten Garantiebetrages
 3. Traxpay leitet Garantieanfrage an Sie weiter
 4. Sie beauftragen Ihre Bank, eine Garantie zu Gunsten Ihres Lieferanten auszustellen
 5. Die Garantieurkunde wird auf Traxpay für Ihren Lieferanten hochgeladen
 6. Traxpay erstellt Rechnungsdokument (PDF) und zeigt es für Ihren Lieferanten auf der Plattform an; für Sie als Käufer erstellt Traxpay einen Excel-/CSV-Report, den Sie in Ihr ERP-System übertragen können
 7. Lieferant bezahlt Garantie-Provision an Sie
- › Sofern der Lieferant die Option der Rechnungsbeschleunigung nutzt, wird die Garantieprovision bei der Vorfinanzierung von Rechnungen automatisch von Traxpay berücksichtigt („genettet“) und vom Beschleunigungsbetrag abgezogen; Sie bezahlen separat die Garantie-Provision an Ihre Bank

Und das Beste zum Schluss:

Für die digitalen Garantien steht Ihnen unser kompetentes Serviceteam jederzeit bei allen Rückfragen und zur Unterstützung gerne zur Verfügung!